

組織力強化のモチベーション講座

～個人と組織の効率と成果を向上させる心理と技術～

講師 福本 伸夫 氏

株式会社 テラ・コーポレーション

鹿児島大学法文学部心理学系入学卒業後、南九州ソニー販売株式会社入社(現ソニーマーケティング)経理、経営相談室、ソニーショップセンター(系列店支援)商品部、営業部、研修センター、シックスシグマ推進室、人事部人材開発課にて研修企画と社内講師を務める。在職中約3,000名の受講者を指導。2009年、独立後、企業・団体等の研修講師として活躍中。

講座内容

◆個人のモチベーションのメカニズムと高め方

- ①会話によって相手のモチベーションを高める
- ②レベルの高い行動を引き出すアプローチ
- ③行動強化のABC

◆組織の相乗効果を高める

- ①組織モチベーションの法則
- ②組織の相乗効果を高める5原則
- ③変化するべき組織、しかし変化を嫌う心理、その解決

◆脳の本能に合致した組織活動のやり方

- ①脳の本能:変わりたくないが変わりたい
- ②先を描き伝え切るリーダー・マネジャー
- ③全員で少しずつ前進するメンバー



どうしたらモチベーションが起動するのか、そして向上するのか、それは個人と集団では少し異なります。モチベーションメカニズムを理解し、リーダーやマネジャーとして、どんな時にどんな関与をすればいいかを的確に知る必要があります。やっとわかってきたモチベーションに関する心理を実務に活かして成果を挙げられるよう、ペアワークやグループワークを通して実践的に学びます。

【日時】平成30年 11月13日(火)
10:00 ~ 16:00

【会場】朝日信用金庫 西町ビル(台東区東上野1-2-1)
＜最寄駅:大江戸線・つくばEX 新御徒町＞

【受講料】4,000円(昼食代を含みます)
※当日、会場にて現金でお支払いをお願い致します
※前日/当日の取り消しはキャンセル料をいただきます

【対象】管理者、幹部社員など(中小企業者の方)

【定員】先着40名(1社5名以内でお願いします)
※当日、お名刺をご持参ください

～ FAX番号を必ずご記入下さい、
折り返し受講票をお送りします ～

参加申込書

FAX 03-5818-2811

会社名				お取引店名	支店		
住所				業種			
				社員数	20名未満・100名未満・100名以上		
電話				FAX			
参加者名	年代	性別		参加者名	年代	性別	
	代				代		
本研修の開催はどこで知りましたか。(いずれかに○印をしてください)							
イ. 財団からのFAX・案内で ロ. ホームページを見て ハ. 営業係の案内で							
ニ. 取引先、友人に誘われて ホ. その他()							

この個人情報は、上記講座の開催に伴う事務・ご連絡のみに使用し、同意なく他の目的で使用したり、第三者へ開示・提示することはありません。



一般財団法人 朝日中小企業経営情報センター

台東区東上野 1-2-1-5F TEL:5818-1281



HP 検索 (研修情報更新中)