

元公安捜査官が教える！ 信頼関係を築くビジネス交渉術

皆さんは誰と信頼関係を構築したいでしょうか。ビジネスや日常生活で相手と“信頼関係を築く”ということは、どの場面でも必須です。そして、誰の「本音」「嘘」「秘密」を引き出したいのでしょうか？引き出した情報を基に良好な人間関係を築きたい、取引を成功させたいと思いませんか？

本セミナーでは、諜報活動の最前線にいた経験と民間での調査活動を掛け合わせたテクニックにより、相手と信頼関係を構築し、情報を巧みに引き出す技術を解説。スパイ実務のノウハウを惜しみなく伝授し、ビジネス現場での交渉や取引を成功へと導きます。

講座内容

- ① スパイとは
- ② 信頼関係を築く5つのステップ
 - ・スパイのテクニックで信頼させる
- ③ スパイ技術の活用場面
 - ・ビジネスにおける活用場面
 - ・社内の人間関係における活用場面
- ④ 「本音」「嘘」「秘密」を引き出す技術
 - ・引き出す環境
 - ・引き出す話術
- ⑤ 私の“1000人以上から情報収集した経験”から学ぶ人の心への入り方
 - ・人の心に入り込む具体的な手法
 - ・心を開く瞬間
- ⑥ まとめ

(一社)日本カウンターインテリジェンス協会

代表理事

国際政治・外交安保専門

オンラインアカデミーOASIS 講師

スパイ実務家

いなむら ゆう
稲村 悠 氏



<講師プロフィール>

官民で多くの諜報事件を捜査した経験を持つスパイ実務の専門家。警視庁公安部外事課の元公安部捜査官として、諜報活動に従事、警視総監賞など多数受賞。退職後は大手金融機関の社内調査などで活躍し、民間でも情報漏洩事案を端緒に多くの諜報業務を担当した。

現在は、産業スパイの実態や企業の技術流出を防ぐ為、講演や執筆活動・メディア出演などで警鐘活動を行っている。

日時

令和6年5月21日(火) 15:00~16:30

会場

朝日信用金庫 西町ビル6階(台東区東上野1-2-1)

最寄駅: 都営地下鉄大江戸線・つくばEX「新御徒町」駅 A1出口直結

対象

経営者の方

定員

先着40名

締切日

令和6年5月14日(火)

下記URLをクリックしてお申込みください

https://form.asahi-shinkin.co.jp/webapp/form/24007_jnjb_128/index.do

お申しいただいた皆様には5月17日(金)、ご登録のメールアドレス宛に「研修ご案内」をお送りさせていただきます。

この個人情報は、上記講座の開催に伴う事務・ご連絡のみに使用し、同意なく他の目的で使用したり、第三者へ開示・提示することはありません。